

## SUPPLEMENT AU DIPLOME

Le présent Supplément au diplôme suit le modèle élaboré par la Commission européenne, le Conseil de l'Europe et l'UNESCO/CEPES. Il vise à fournir des données indépendantes et suffisantes pour améliorer la « transparence » universitaires, certificats, ect). Il est destiné à décrire la nature, le niveau, le contexte, le contenu et le statut des études accomplies avec succès par la personne désignée par la qualification originale à laquelle ce présent supplément est annexé. Il doit être dépourvu de tout jugement de valeur, déclaration d'équivalence ou suggestion de reconnaissance. Toutes les informations requises par les huit parties doivent être fournies. Lorsqu'une information fait défaut, une explication doit être donnée.

### 1. INFORMATION SUR LE TITULAIRE DU DIPLOME

Nom(s) patronymique

1.1

Prénom(s)

1.2

Date de naissance (JJ/MM/AA)

1.3

Numéro ou code d'identification de l'étudiant (le cas échéant)

1.4

### 2. INFORMATION SUR LE DIPLOME

Intitulé du diplôme et (le cas échéant) titre décerné

2.1

Principal/principaux domaine(s) d'étude couvert(s) par le diplôme

2.2

Nom et statut de l'établissement ayant délivré le diplôme

2.3

Langue(s) utilisée(s) pour l'enseignement/les examens

2.5

Nom de l'établissement ayant dispensé les cours (si différents de 2.3)

2.4

### 3. INFORMATION SUR LE NIVEAU DU DIPLOME

Niveau du diplôme

3.1

Durée officiel du programme d'étude

3.2

3.3

#### 4. INFORMATION SUR LE CONTENU DU DIPLOME ET LES RESULTATS OBTENUS

Organisation des études

Exigences du programme

4.1

Temps plein sur 2 années

4.2

- Stage de Mise en œuvre et Suivi de la Prospection à l'International de 8 semaines minimum dont au moins 4 semaines à l'étranger.
- Stage de Gestion Documentaire des Activités d'Import-Export et Suivi des Activités Supports d'au moins 4 semaines, en France ou à l'étranger.

Précisions sur le programme (ex : modules ou unités étudiées), et sur les points/notes/crédits obtenus

4.3

Unités d'enseignements étudiées (UE) et nombre de crédits ECTS (European Credit Transfert System)

Unités de formation	MODULES			
	Codes	Intitulés	Durée	ECTS
UF1 Culture Générale et Expression 16 ECTS 144h	UF1M1	Synthèse niveau 1	24h	2 ECTS
	UF1M2	Expression personnelle niveau 1	24h	2 ECTS
	UF1M3	Expression personnelle niveau 2	24h	2 ECTS
	UF1M4	Synthèse niveau 2	14h	2 ECTS
	UF1M5	Expression personnelle niveau 3	22h	3 ECTS
	UF1M6	Synthèse niveau 3	36h	5 ECTS
UF21 Langue vivante A 16 ECTS 216h	UF21M1	Production orale niveau 1	27h	2 ECTS
	UF21M2	Production écrite niveau 1	27h	2 ECTS
	UF21M3	Compréhension orale niveau 1	27h	2 ECTS
	UF21M4	Compréhension écrite niveau 1	27h	2 ECTS
	UF21M5	Production orale niveau 2	27h	2 ECTS
	UF21M6	Production écrite niveau 2	27h	2 ECTS
	UF21M7	Compréhension orale niveau 2	27h	2 ECTS
	UF21M8	Compréhension écrite niveau 2	27h	2 ECTS
UF22 Langue vivante B 16 ECTS 216h	UF22M1	Production orale niveau 1	27h	2 ECTS
	UF22M2	Production écrite niveau 1	27h	2 ECTS
	UF22M3	Compréhension orale niveau 1	27h	2 ECTS
	UF22M4	Compréhension écrite niveau 1	27h	2 ECTS
	UF22M5	Production orale niveau 2	27h	2 ECTS
	UF22M6	Production écrite niveau 2	27h	2 ECTS
	UF22M7	Compréhension orale niveau 2	27h	2 ECTS
	UF22M8	Compréhension écrite niveau 2	27h	2 ECTS
UF31 Economie et Droit 8 ECTS 288h	UF31M1	Création et répartition des richesses dans une économie de marché	60h	2 ECTS
	UF31M2	Gouvernance économique et financière	60h	2 ECTS
	UF31M3	Approche juridique du travail et des organisations	60h	2 ECTS
	UF31M4	L'immatériel et le risque dans les relations économiques	60h	2 ECTS
UF32 Management des entreprises 4 ECTS 144h	UF32M1	Finaliser et décider	60h	2 ECTS
	UF32M2	Mettre en œuvre la stratégie	60h	2 ECTS
UF41 Etude et veille des marchés étrangers 14 ECTS 216h	UF41M1	Marketing international	126h	8 ECTS
	UF41M2	Diagnostic des marchés étrangers	90h	6 ECTS
UF42 Informatique commerciale 6 ECTS 108h	UF42M1	Techniques informatiques d'études et veille commerciales internationales	108h	6 ECTS
UF51 Prospection et suivi de clientèle 10 ECTS 288h + 8 semaines stage	UF51M1	Méthodologie de la prospection à l'international	144h	3 ECTS
	UF51M2	Mise en œuvre et suivi de la prospection à l'international	144h + 8 semaines de stage à l'étranger	7 ECTS
10 ECTS 180h dont 72h de co-enseignement	UF52M2	Négociation vente à l'export	108h dont 72h de co-enseignement	7 ECTS
UF61 Montage des opérations d'import-export 12 ECTS 198h	UF61M1	Transport logistique	90h	6 ECTS
	UF61M2	Financements à l'international	72h	4 ECTS
	UF61M3	Les achats à l'international	36h	2 ECTS
UF62 Gestion documentaire des activités d'import-export et suivi des activités support 8 ECTS 54h + 4 semaines de stage	UF62M1	Gestion documentaire des activités d'import export et suivi des activités supports	54h + 4 semaines de stage	8 ECTS

Système de notation et le cas échéant, information concernant la répartition des notes

Classification général du diplôme (dans la langue d'origine)

4.4 Les enseignements sont évalués par une note sur une échelle de 0 à 20.  
Certaines matières sont validées par un CCF contrôle en cours de formation, les autres par un examen final. Il est possible de compenser les résultats des épreuves.  
Seuls les points au-dessus de la moyenne sont pris en compte pour l'épreuve facultative de langue vivante étrangère C. Au final, il faut une **note moyenne supérieure ou égale à 10/20** pour obtenir le diplôme

4.5 Non applicable

## 5. INFORMATION SUR LA FONCTION DU DIPLÔME

Accès à un niveau supérieur d'études

Statut professionnel conféré (le cas échéant)

5.1 Licence 3, puis Masters 1 et 2. La formation préparant au BTS commerce international s'inscrit dans le cadre de l'architecture européenne des études fondée principalement sur les trois grades de licence, master et doctorat : ce diplôme est en effet intégré dans la **réforme LMD** (décret 2007-540 du 11/04/07)

5.2 Non applicable

## 6. INFORMATION COMPLEMENTAIRE

Information complémentaire

Autre(s) source(s) d'information

6.1 Langues étudiées :  
Allemand, Anglais, Espagnol pour la LVA-B  
  
Russe ou Néerlandais pour la LVC  
  
Mission export « Lille Region in New York »  
  
Conférences, interventions de professionnels, visites d'entreprises etc...

6.2 <http://www.onisep.fr/Ressources/Univers-Formation/Formations/Post-bac/BTS-Commerce-international-diplome-a-referentiel-commun-europeen/>

## 7. VALIDATION DU SUPPLEMENT

Date

Signature

7.1 

--	--	--

7.2

--

Qualité du signataire

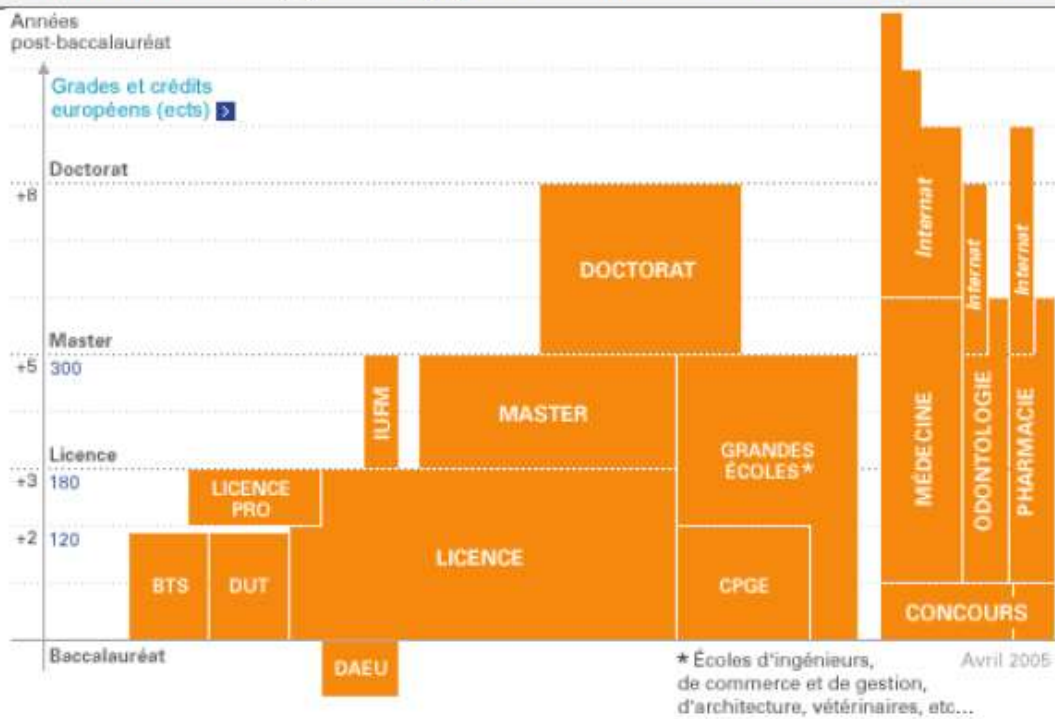
Tampon ou cachet officiel

7.3 Chef d'établissement

7.4

--

## 8. INFORMATION SUR LE(S) SYSTEME(S) NATIONAL/NATIONAUX D'ENSEIGNEMENT SUPERIEUR



Source : Ministère de l'Éducation Nationale, de l'Enseignement Supérieur et de la Recherche - avril 2005